**PROFILE do BAZY EEN**

**PROFIL Bussiness Offer (BO) Oferta Biznesowa** - firma oferuje swoje produkty lub usługi na rynkach zewnętrznych, poprzez następujące rodzaje współpracy:

* Oferent szuka pośredników handlowych (trade intermediaries), tj. dystrybutorów, agentów, reprezentantów lub oparty o partnerów franczyzowych,
* Oferent oferuje swoje usługi na zewnętrznych rynkach poprzez subcontracting, outsorsing, wzajemną produkcję (wymianę produkcyjną) lub joint-venture,
* Oferent chciałby sprzedać udziały w firmie,
* Oferent posiada pomysł na realizację projektu i szuka inwestorów lub partnerów do współpracy.

Tabelka dot. profilu **Bussiness Offer:**

|  |  |
| --- | --- |
| **Tytuł:*****(w j. angielskim tekst nie powinien przekraczać 256 znaków, łącznie ze spacjami).***Należy podać zwięzły tytuł profilu, w którym należy uwzględnić oferowaną usługę / produkt oraz typ współpracy, którą chciałby podjąć oferent. Tytuł oferty powinien być tak skontrowany aby niejako sam wyjaśniał istotę oferty biznesowej.W tytule nie możemy stosować nazw własnych firmy, skrótów, akronimów, nazw produktów, nazw marki.  |  |
| **Streszczenie profilu:*****(w j. angielskim tekst nie powinien przekraczać 500 znaków, łącznie ze spacjami).*** W streszczeniu należy przedstawić w sposób związały (w paru zdaniach) obszar i istotę działalności firmy, kraj pochodzenia firmy, oferowany produkt / usługę oraz rodzaj poszukiwanej współpracy. W streszczeniu (jak również we wszystkich obszarach Profilu) nie możemy stosować nazw własnych firmy, skrótów, akronimów, nazw produktów, nazw marki.  |  |
| **Opis** **działalności firmy**:***(w j. angielskim tekst nie powinien przekraczać 4000 znaków, łącznie ze spacjami).***Jak wyżej, w bardziej szczegółowy sposób przedstawić opis działalności firmy, oferowany produkt / usługę, główne cechy / funkcje zastosowań produktu /usługi itp. W opisie działalności należy szczegółowo wskazań na typ współpracy, oraz opisać na czym współpraca ma polegać, jakie są oczekiwania wobec potencjalnego partnera, jego doświadczenie, potencjał, możliwości, itp., oraz jakie są oczekiwania firmy związane z współpracą. Wymienić preferowane kraje docelowe, lub zaznaczyć że nie ma to znaczenia i możliwa jest współpraca z wszystkimi państwami UE. Do opisu można dodać zdjęcie obrazujące działalność firmy, produktu, realizowanych usług. Na zdjęciu nie mogą znajdować się nazwy własne, skróty, nazwy technologii itp. cechy identyfikujące oferenta.  |  |
| **Zalety i innowacje:** ***(w j. angielskim tekst nie powinien przekraczać 2000 znaków, łącznie ze spacjami).*** Należy przedstawić, wypunktować zalety, aspekty innowacyjne produktu / usługi które oferujemy w stosunku do istniejących, konkurencyjnych rozwiązań.  |  |
| **Stan rozwoju firmy:** (w jakim stadium rozwoju jest Państwa firma, czy jest firmą funkcjonującą na rynku, czy w fazie rozwoju) |  |
| **Informacje na temat oferenta (firmy):**Należy podać: - branża działalności i wielkość firmy (np.: Branża budowlana, wielkość: Małe lub Średnie Przedsiębiorstwo),- rok rozpoczęcia działalności,- obrót za ostatni rok (EURO),- języki obce (którymi posługujemy się w firmie). |  |
| **Informacje na temat poszukiwanego partnera:*****(w j. angielskim tekst nie powinien przekraczać 4000 znaków, łącznie ze spacjami).***- typ, obszar działalności partnera z którym chcielibyśmy nawiązać współpracę, - rola partnera – należy szczegółowo opisać typ poszukiwanego partnerstwa, obszar współpracy, rolę jaką miałby pełnić partner w oczekiwanej współpracy, oczekiwania wobec potencjalnego partnera, jego doświadczenie, potencjał, możliwości, itp., oraz jakie są oczekiwania firmy związane z oczekiwaną współpracą.  |  |
| **Typy partnerstwa:**Należy zaznaczyć, jaki typy partnerstwa jest interesujący dla oferenta:- ***Acquisition agreement*** / - **Umowa nabycia / przejęcia** - ***Commercial agency agreement***/ - **Umowa pośrednictwa handlowego**; - ***Distribution servics agreement*** / - **Umowa dystrybucyjna** - ***Financial agreement*** /- **Umowa wsparcia finansowego** - ***Joint Ventre agreement***/ - **Umowa Joint-Venture**- ***License agreement***/- **Umowa licencyjna**- ***Manufactering agreement*** / - **Umowa Produkcyjna** - ***Outsourcing agreement*** / - **Umowa outsourcingu** Wybór wybranej współpracy powinien mieć odzwierciedlenie w częściach profilu: streszczenie i opis.  |  |